



📍 STANDORT: REMOTE IN NRW ODER IM HQ IN BURGBROHL

Sie möchten in Ihrem Job etwas bewegen, haben innovative Ideen und gehen gerne neue Wege? Dann gehen Sie mit der SIMACO den nächsten Schritt!

Denn wir als Spezialist für Produkt- und Verpackungscodierung sowie Speziallacke stehen seit über 30 Jahren für effizientes und ökonomisches Arbeiten im Bereich InkJet-, Spray-, und Offsetdruck. Im Rahmen unserer kontinuierlichen Expansion sind wir deshalb stetig auf der Suche nach qualifizierten und engagierten Kolleg:innen. Wir freuen uns über Ihre Unterstützung in unserem Team als

## REGIONAL SALES MANAGER (M/W/D) BeNeLux IM AUSSENDIENST

(STELLEN-ID: SI17994-H)

### Ihre Aufgaben:

- Bewerbung und Verkauf unserer Produkte in den BeNeLux-Ländern
- Betreuung von Bestandskunden mit dem Fokus auf eine vertrauensvolle und langfristige Kundenbeziehung
- Identifikation und Gewinnung von Neukunden
- Ständige Marktbeobachtung und -analyse
- Beratung von Kunden hinsichtlich unseres Produktportfolios, einschließlich der technischen Vorklärung von Anfragen
- Ansprechpartner für Kunden in allen Belangen, von der Anfrage bis zur Reklamationsannahme
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und dem Produktmanagement
- Führung von Vertragsverhandlungen; einschließlich der Preisverhandlung, der Verhandlung von Leistungsspezifikationen und der Festlegung von Lieferterminen
- Vertretung und Präsentation des Unternehmens auf nationalen und internationalen Messen
- Direktes Reporting an die Vertriebsleitung

### Ihr Profil:

- Technische oder kaufmännische Berufsausbildung
- Vertriebserfahrung in einer ähnlichen Position und Branche ist wünschenswert
- Idealerweise verfügen Sie über ein Netzwerk in der fertigen Industrie
- Begeisterung für den Außendienst und den Vertrieb
- Exzellente kommunikative Fähigkeiten  
Abschlussstärke, Professionalität und Durchsetzungsvermögen bei einer gleichzeitigen hohen Service- und Kundenorientierung
- Gute Englisch- und Niederländischkenntnisse, Französischkenntnisse sind wünschenswert
- Hohes Maß an Reisebereitschaft
- EDV-Kompetenz

### Was wir bieten:

- Eine kreative und vielseitige Tätigkeit in einem spannenden Unternehmen
- Die Vereinbarkeit von Berufs- und Familienleben ist wichtig. Ein flexibles Arbeitsmodell mit 30 Urlaubstagen, Gleitzeit und Überstundenabbau ist daher für uns selbstverständlich
- Wir leben eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und großen Gestaltungsmöglichkeiten
- Unser Betriebliches Gesundheitsmanagement steht auf festen Beinen: Mit verschiedenen Sport- und Entspannungskursen sowie unserem InBalance-Menü in der Kantine geben wir unseren Mitarbeitenden die Möglichkeit fit und gesund zu bleiben

### Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der Stellen-ID, Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an unsere Personalabteilung unter [jobs@simaco.com](mailto:jobs@simaco.com).

Diese Stelle ist nicht die Richtige, Sie suchen aber eine andere spannende Herausforderung? Senden Sie uns gerne eine Initiativbewerbung und wir schauen gemeinsam, wie Sie die Zukunft von SIMACO mitgestalten können.